

Total Voice

42%
Margem bruta
anterior ao Exit

7.17%
Crescimento mensal
entre 2018-2019

“O apoio da Bossa Nova foi fundamental no processo de construção da empresa. Inúmeras conexões comerciais foram geradas, sem contar o networking e benefícios que a Rede Bossa nos proporcionou, podendo interagir com outros founders de alto nível.”

João Selarim - CEO da Total Voice

A Total Voice foi acelerada pelo Darwin Startups. Era uma empresa ativa no ecossistema catarinense. Chegou a ser líder de mercado na telefonia Voip. A Zenvia adquiriu-a visando incluir em seus serviços: Chamada de Voz por API's, envio de mensagens de voz automatizadas por TTS, conferência por telefone e configuração de central telefônica. A aquisição foi majoritariamente por causa da tecnologia da Total Voice.

NECESSIDADES DA EMPRESA

- Inovação na Plataforma de Comunicação da Zenvia
- Diversificação do Portfólio. Aumentando os serviços oferecidos aos seus clientes e empresas.
- Atualização dos serviços de seu portfólio, para além de SMS, incluir serviços de voz.

criação de valor através de PE&VC

Com o aporte do fundo houve a profissionalização da empresa, trazendo melhorias como:

- Conexões comerciais para a empresa
- Rede de relacionamento com outros founders e mentorias
- Descontos e benefícios com mais 30 plataformas parceiras

RESULTADOS

- Crescimento médio no período foi de 13,44%
- Atingimento de mais de 1000 clientes em Novembro de 2018
- Margem Bruta anterior a compra foi de 49,13%

totalvoice 

MATRIZ
Palhoça/SC

GESTOR
Bossanova

INFO
www.totalvoice.com.br
www.bossainvest.com

INVESTIMENTO
12/03/2017

VALOR INVESTIDO [R\$ MM]
0,1

FORMA DE AQUISIÇÃO
Ação Ordinária

PARTICIPAÇÃO
(INICIAL/MÁXIMA/ATUAL)
2,78% / 2,78% / 0%

DESINVESTIMENTO
11/02/2019

FORMA DE DESINVESTIMENTO
Venda para Estratégico

RETORNO
TIR realizada 150%
MOIC realizado 2,5

Total Voice

42%
Gross Margin
Before Exit

7.17%
Monthly growth
in 2018 2019

“The support of Bossa Nova was vital for the company construction process. Countless business connections were made, buttressed by networking and the benefits offered to us by the Bossa Network, underpinning interactions with other top tier founders.”

João Selarim - CEO, Total Voice

Fast tracked by Darwin Startups, Total Voice was an active player in the Santa Catarina State business sector, heading up the VOIP telephone market . It was acquired by Zenvia in order to include the following options in its services: API voice calls; automated TTS voice messages ; teleconferencing; and telephone switchboard configurations. This acquisition was prompted largely by the Total Voice technology.

COMPANY NEEDS

- Innovation for the Zenvia Communication Platform
- Portfolio diversification, extending the services offered to clients and companies
- Updating portfolio services to beyond SMS and including voice services

VALUE CREATION THROUGH PE&VC

With input from the Fund, the company was professionalized, introducing improvements such as:

- Business connections for the company
- Relationship network with other founders and mentorships
- Discounts and benefits with more than thirty platforms

OUTCOMES

- Average growth of 13.44% over the period
- More than 1000 clients listed by November 2018
- Pre purchase gross margin of 49.13%

totalvoice 

HEAD OFFICES
Palhoça/SC

ADMINISTRATOR
Bossanova

INFO
www.totalvoice.com.br
www.bossainvest.com

INVESTMENT
March 12, 2017

AMOUNT INVESTED
BRL 0.1 million

MANNER OF ACQUISITION
Common shares

STAKE
INITIAL / MAXIMUM / CURRENT
2.78% / 2.78% / 0%

DIVESTMENT
February 11, 2019

MANNER OF DIVESTMENT
Sale to Strategic

PAYBACK
IRR: 150%
MOIC 2.5