

Total Voice

42%
Margem bruta
anterior ao Exit

7.17%
Crescimento mensal
entre 2018-2019

“O apoio da Bossa Nova foi fundamental no processo de construção da empresa. Inúmeras conexões comerciais foram geradas, sem contar o networking e benefícios que a Rede Bossa nos proporcionou, podendo interagir com outros founders de alto nível.”

João Selarim - CEO da Total Voice

A Total Voice foi acelerada pelo Darwin Startups. Era uma empresa ativa no ecossistema catarinense. Chegou a ser líder de mercado na telefonia Voip. A Zenvia adquiriu-a visando incluir em seus serviços: Chamada de Voz por API's, envio de mensagens de voz automatizadas por TTS, conferência por telefone e configuração de central telefônica.

A aquisição foi majoritariamente por causa da tecnologia da Total Voice.

NECESSIDADES DA EMPRESA

- Inovação na Plataforma de Comunicação da Zenvia
- Diversificação do Portfólio. Aumentando os serviços oferecidos aos seus clientes e empresas.
- Atualização dos serviços de seu portfólio, para além de SMS, incluir serviços de voz.

CRIAÇÃO DE VALOR ATRAVÉS DE PE&VC

Com o aporte do fundo houve a profissionalização da empresa, trazendo melhorias como:

- Conexões comerciais para a empresa
- Rede de relacionamento com outros founders e mentorias
- Descontos e benefícios com mais 30 plataformas parceiras

RESULTADOS

- Crescimento médio no período foi de 13,44%
- Atingimento de mais de 1000 clientes em Novembro de 2018
- Margem Bruta anterior a compra foi de 49,13%

totalvoice 

MATRIZ
Palhoça/SC

GESTOR
Bossanova

INFO
www.totalvoice.com.br
www.bossainvest.com

INVESTIMENTO
12/03/2017

VALOR INVESTIDO [R\$ MM]
0.1

FORMA DE AQUISIÇÃO
Ação Ordinária

PARTICIPAÇÃO
(INICIAL/MÁXIMA/ATUAL)
2.78% / 2.78% / 0%

DESINVESTIMENTO
11/02/2019

FORMA DE DESINVESTIMENTO
Venda para Estratégico

RETORNO
TIR realizada 150%
MOIC realizado 2.5